

■ Satinox, une belle vitrine

PARMI LES ENTREPRISES houndanaïses, Satinox fait office de belle vitrine. Patrick Mitchell a racheté cette société de vis et boulons en 1999 en la transformant profondément en l'espace de 15 ans. Aujourd'hui, elle est spécialiste de fixations mécaniques et assemblage de haute qualité dans des domaines variés et pointus: aéronautique civil et militaire, spatial, sécurité, médical... Parmi ses 350 clients figurent Thalès, Safran, Matra, EADS et bien d'autres. Satinox s'est agrandie l'an dernier. Elle dispose désormais d'un bâtiment de 1750 m² et compte 23 salariés. «Si on n'avance pas, on recule», telle est la devise de Patrick Mitchell. Les projets ne manquent donc pas. Cette année, une filiale ouvrira au Texas, près du Mexique, l'Eldorado de l'aéronautique. «Cela nous permettra d'exporter de la visserie européenne aux États-Unis et d'importer de la visserie américaine en Europe. C'est une visserie

différente de la nôtre et il existe très peu de revendeurs de cette marchandise en France», se réjouit le chef d'entreprise qui voit se profiler de nouveaux marchés. L'entreprise cherche également à se diversifier, notamment sur le marché du médical. Après ses premiers pas dans l'imagerie médicale via une filiale de Thalès, Satinox est depuis l'an dernier fournisseur de la société Carmat, conceptrice du cœur artificiel. «Certes, le premier patient greffé est décédé la semaine dernière mais cette innovation ouvre des perspectives incroyables pour l'avenir», souligne le président. Autre grand projet pour Satinox, l'acquisition d'un spectromètre de masse, pour valider la qualité des pièces de fixations industriels, pour un coût de 40 000 euros. Un investissement important qui contribue à la valeur ajoutée de l'entreprise via son département de contrôle qualité.